

ЧЕК-ЛИСТ ДОСТОЙНОГО ЗАРАБОТКА

«ТЫ ТОЧНО ЗАРАБАТЫВАЕШЬ СТОЛЬКО,
СКОЛЬКО ЗАСЛУЖИВАЕШЬ?»
ЧЕСТНО ОТВЕТЬ НА ВОПРОСЫ НИЖЕ «ДА» ИЛИ «НЕТ» И
ПОСЧИТАЙ СВОЙ РЕЗУЛЬТАТ.

1. У ТЕБЯ ЕСТЬ КОНКУРЕНТЫ, КОТОРЫЕ ИМЕЮТ ЦЕННИК ВЫШЕ ТВОЕГО?
2. ТЫ ДЕЛАЕШЬ СКИДКИ, КОТОРЫЙ РАНЕЕ НЕ ПЛАНИРОВАЛ ВО ВРЕМЯ СОВЕРШЕНИЯ СДЕЛКИ?
3. БЫВАЕТ, ЧТО ЗАЧАСТУЮ ИЛИ НЕПРЕДВИДЕННО ПРОСАЖИВАЕТСЯ БАЛАНС МЕЖДУ ДОХОДОМ И РАСХОДОМ В ОТРИЦАТЕЛЬНУЮ СТОРОНУ?
4. ЧУВСТВУЕШЬ НЕУВЕРЕННОСТЬ ПРИ РАБОТЕ С КЛИЕНТОМ, КОГДА НАЗЫВАЕШЬ ЕМУ ЦЕНУ? СОМНЕВАЕШЬСЯ, СОГЛАСИТСЯ ЛИ, ИЛИ НУЖНО ПРЕДЛОЖИТЬ ЦЕНУ НИЖЕ?
5. ЕСТЬ СОМНЕНИЯ, ЧТО К ТЕБЕ БУДУТ СНОВА ОБРАЩАТЬСЯ КЛИЕНТЫ ПО ПОВОДУ ТВОЕГО ПРОДУКТА ИЛИ УСЛУГИ?
6. В КОНЦЕ ВЕЧЕРА ЧУВСТВУЕШЬ УСТАЛОСТЬ И УПАДОК СИЛ, НЕТ СОСТОЯНИЯ УДОВЛЕТВОРЕНИЯ И УВЕРЕННОСТИ, ЧТО ПРОВЁЛ ПОЛЕЗНЫЙ РАБОЧИЙ ДЕНЬ?
7. ПЕРИОДИЧЕСКИ В ГОЛОВЕ ЗВУЧИТ МЫСЛЬ «Я МОГУ ЛУЧШЕ, Я МОГ БЫ ЛУЧШЕ, Я НЕ ДЕЛАЮ ДОСТАТОЧНО»?
8. НЕТ ЧУВСТВА СПОКОЙСТВИЯ И УВЕРЕННОСТИ В БУДУЩЕМ ДНЕ?
9. НЕ МОЖЕШЬ СЕБЕ ПРЕДСТАВИТЬ, КАК СДЕЛАТЬ ТАК, ЧТОБЫ ДОХОД ВЫРОС В ДВА РАЗА ЗА ГОД?
10. НЕТ ЖЕЛАНИЯ ИСКАТЬ НОВЫЕ ВАРИАНТЫ ЗАРАБОТКА ИЛИ УВЕЛИЧЕНИЯ ОБОРОТА?
11. НЕТ ЖЕЛАНИЯ ИЛИ СИЛ ДЕЛАТЬ НОВЫЕ ИНТЕРЕСНЫЕ ПРОЕКТЫ?
12. У ТЕБЯ НЕТ СВОБОДЫ ПРИНИМАТЬ РЕШЕНИЕ, С КАКИМИ КЛИЕНТАМИ РАБОТАТЬ, А С КАКИМИ НЕТ? БЕРЁШЬСЯ ЗА ПЕРВОГО ПОПАВШЕГОСЯ КЛИЕНТА БЕЗ ВЫБОРА?



СКОЛЬКО У ТЕБЯ ПОЛУЧИЛОСЬ ОТВЕТОВ «ДА»?

0-6 - У ТЕБЯ ДОСТАТОЧНО ХОРОШАЯ САМООЦЕНКА ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ. С ТАКИМ УРОВНЕМ САМООЦЕНКИ МОЖНО ПРОЦВЕТАТЬ И ДВИГАТЬСЯ ВПЕРЁД, СОВЕРШАТЬ НОВЫЕ ПРОЕКТЫ, НЕ ВОЛНОВАТЬСЯ О КЛИЕНТЕ. ВАШ ОБРАЗ МЫШЛЕНИЯ ПОЗВОЛЯЕТ ВАМ БЫТЬ ГОТОВЫМ К РАЗЛИЧНЫМ ПОВОРОТАМ В ВАШЕЙ БИЗНЕС-ЖИЗНИ. ПОСТЕПЕННО НА ПУТИ ТЫ СМОЖЕШЬ ПОВЫШАТЬ СВОЮ САМООЦЕНКУ, ЕСЛИ БУДЕШЬ ПРИСМАТРИВАТЬСЯ К УСПЕШНЫМ ИСТОРИЯМ ДРУГИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, ПРОДОЛЖАЙ ПОЛУЧАТЬ ЛУЧШЕЕ ОТ ЭТОЙ ЖИЗНИ, РАСТИ И ПРОЦВЕТАЙ, ДЕЛИСЬ СВОЕЙ МУДРОСТЬЮ С ДРУГИМИ.

7-12 - ТВОЁ ВИДЕНИЕ БИЗНЕСА ИМЕЕТ СЕРЬЁЗНЫЕ ПРОБОИ. ПЕРИОДИЧЕСКИЕ УСПЕХИ ТЕБЕ ДАЮТ ЧУВСТВО УВЕРЕННОСТИ НА КАКОЕ-ТО ВРЕМЯ, НО ПЕРВАЯ ЖЕ НЕУДАЧА ТЕБЯ СНОВА НАДОЛГО ВЫБИВАЕТ ИЗ КОЛЕИ. ЕСЛИ ТЫ НАЧАЛ ВИДЕТЬ КАРТИНУ БЕЗ ПРЕУКРАС, ТО СЕЙЧАС САМОЕ ВРЕМЯ ЧТО-ТО ПОМЕНЯТЬ В СВОЁМ БИЗНЕС-ПОДХОДЕ. Я БЫ ПОСОВЕТОВАЛА НАЧАТЬ С МЫШЛЕНИЯ, ТАК КАК ИМЕННО ОНО СТАНОВИТСЯ ОСНОВОЙ ДЛЯ УСПЕХА. СОГЛАСИСЬ, НАУКУ ЭКОНОМИКУ МОЖЕТ ВЫУЧИТЬ ДАЖЕ РЕБЁНОК, НО ТОЛЬКО ОСОЗНАННЫЙ ЧЕЛОВЕК ПРИДЁТ К ИСТИННЫМ ДОСТИЖЕНИЯМ.

А ЧТО ЕСЛИ ВМЕСТО ЭТОГО ТЫ МОГ БЫ С ЛЁГКОСТЬЮ, УВЕРЕННОСТЬЮ НАЗЫВАТЬ СВОЮ ИСТИННУЮ ЦЕНУ, ОПИРАЯСЬ НА ТУ ЦЕННОСТЬ, КОТОРУЮ ТЫ ДАЁШЬ, ПОМНЯ ТЕ УСИЛИЯ, КОТОРЫЕ ТЫ ВЛОЖИЛ В СВОЁ ОБРАЗОВАНИЕ И НАРАБОТКУ ОПЫТА? ЧТО ЕСЛИ БЫ ТЫ ЗНАЛ, ЧТО У ТЕБЯ ВСЕГДА БУДУТ КЛИЕНТЫ И НА ЭТУ ЦЕНУ? ЧТО ЕСЛИ БЫ ТЫ ЧУВСТВОВАЛ ВНУТРЕННЮЮ СИЛУ И СПОКОЙСТВИЕ В ТЕЧЕНИЕ ВСЕЙ СВОЕЙ ЖИЗНИ?

СОСТОЯНИЕ ВЫСОКОЙ САМООЦЕНКИ ДАЁТ:

- ЧУВСТВО УВЕРЕННОСТИ
- ЧУВСТВО СПОКОЙСТВИЯ
- ЧУВСТВО УДОВЛЕТВОРЕНИЯ
- ДОСТОЙНЫЙ ЗАРАБОТОК
- СПРАВЕДЛИВАЯ ОЦЕНКА ЗАРАБОТКА
- ЖЕЛАНИЕ ЗАРАБАТЫВАТЬ БОЛЬШЕ
- ЖЕЛАНИЕ ДВИГАТЬСЯ ВПЕРЕД БЫСТРЕЕ
- ЖЕЛАНИЕ СОВЕРШАТЬ НОВЫЕ ИНТЕРЕСНЫЕ ПРОЕКТЫ С ОГРОМНОЙ ПОЛЬЗОЙ ДЛЯ ДРУГИХ
- СВОБОДА ПРИНИМАТЬ РЕШЕНИЕ, С КАКИМ КЛИЕНТОМ РАБОТАТЬ

ИМЕННО ТАКИМИ ПРОЦЕССАМИ ЗАНИМАЮСЬ Я, **АНАСТАСИЯ ДАВЛЕТШИНА, КАК КОУЧ**. Я ПОМОГАЮ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ ПОСМОТРЕТЬ НА ИХ СХЕМУ МЫШЛЕНИЯ, ПОДКРУТИТЬ ЕЁ НАСТРОЙКИ В НУЖНОМ НАПРАВЛЕНИИ. Я ПОМОГАЮ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ НАЙТИ ИХ ЛИЧНУЮ ЭФФЕКТИВНУЮ СИСТЕМУ РАБОТЫ, КОТОРАЯ ПОМИМО ФИНАНСОВЫХ ПЛЮСОВ ПРИНЕСЁТ ЕЩЁ И ЛИЧНОЕ СПОКОЙСТВИЕ И УДОВЛЕТВОРЕНИЕ. Я ДАЮ СВОЮ РУКУ, ЧТОБЫ ПРОВЕСТИ ТЕБЯ ПО ТВОЕЙ ЛЕГЕНДАРНОЙ ЖИЗНИ.

ПРЕДЛАГАЮ ПОЗНАКОМИТЬСЯ НАМ ПОБЛИЖЕ, ДЕТАЛЬНО ВЗГЛЯНУТЬ НА ТВОЮ ЛИЧНУЮ СИТУАЦИЮ НА БЕСПЛАТНОЙ ДИАГНОСТИЧЕСКОЙ КОНСУЛЬТАЦИИ. ТЫ МОЖЕШЬ ЗАПИСАТЬСЯ НА НЕЁ ПО ССЫЛКЕ
[HTTPS://DAVLETA.RU/ZAPIS-NA-DIAGNOSTICHESKUJU-KOUCH-KONSULTACIJU/](https://davleta.ru/zapis-na-diagnosticheskuju-kouch-konsultaciju/)

ЕСЛИ ТЫ СЧИТАЕШЬ, ЧТО ПОКА ЕЩЁ НЕ ГОТОВ К БОЛЬШИМ ПЕРЕМЕНАМ, НО ЧТО-ТО УЖЕ ХОЧЕШЬ УЗНАТЬ ОБО МНЕ, О ТОМ, КАК Я РАБОТАЮ, ТО БУДУ РАДА ВИДЕТЬ ТЕБЯ В СВОИХ ПОДПИСЧИКАХ В ИНСТАГРАМ
[HTTPS://WWW.INSTAGRAM.COM/DAVLETA_COACH/](https://www.instagram.com/davleta_coach/)